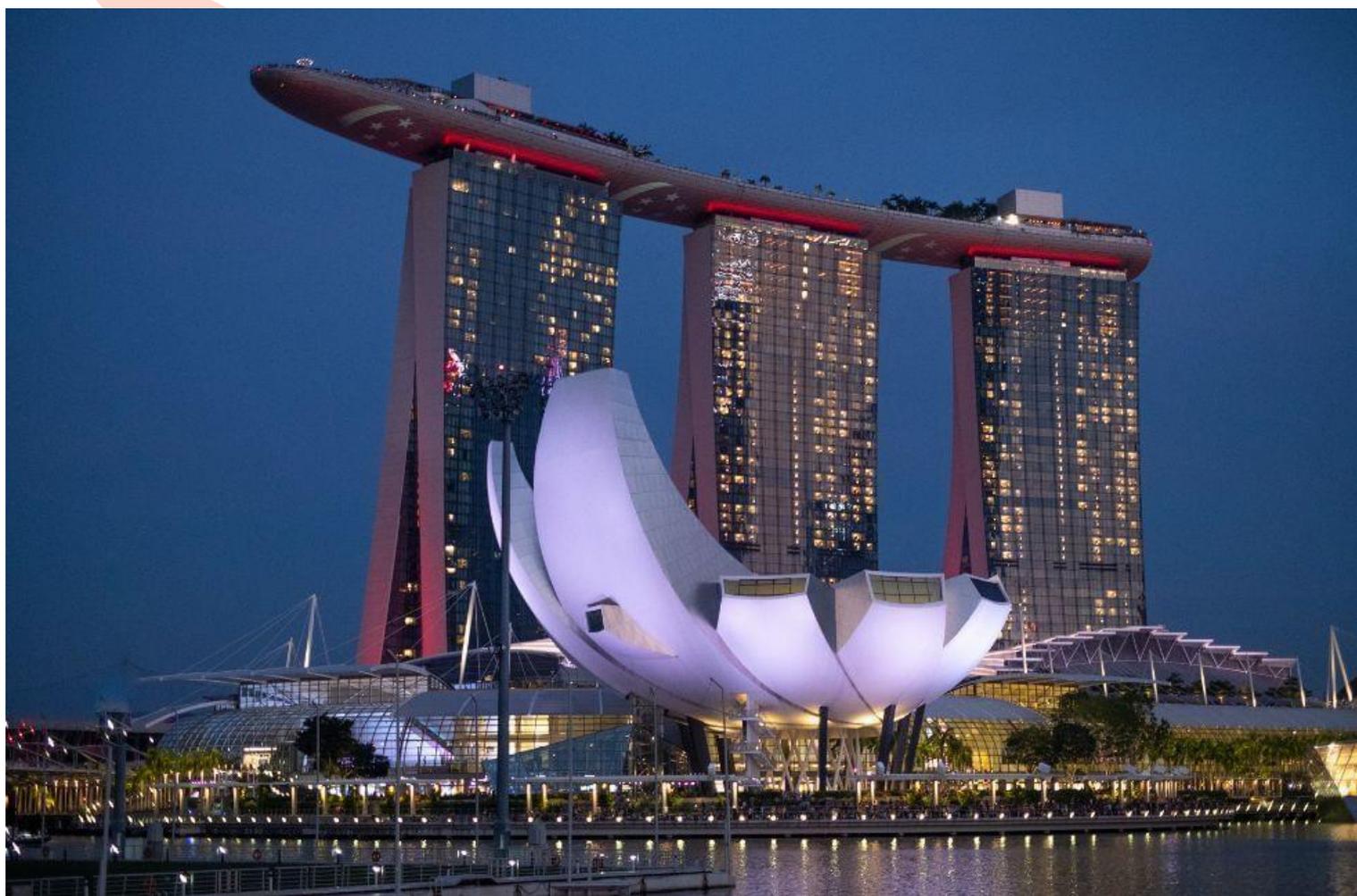


TOURISME ENTREPRENEURIAL DE SINGAPOUR

DU 15 AU 20 NOVEMBRE 2024



BY



And



AVANT-PROPOS

Le Négoce est l'activité commerciale la plus lucrative au monde et l'Afrique reste depuis longtemps le continent qui ravitaille le reste du monde en matières premières brutes, et celui qui importe la majorité de ses produits de consommation.

Tout ceci s'effectue grâce aux négociants qui sont tout sauf des africains.

Fort de ce constat alarmant, et grâce à notre panafricanisme économique nous avons décidé depuis un moment de former le maximum d'africains dans le métier de négoce des matières premières afin qu'ils puissent être au centre de ce qui se passe en Afrique.

Au cours de cette formation, nous vous donnerons les éléments clés du négoce, qui feront de vous des négociants forts et puissants capables de vous démarquer sur le marché international.

Nous vous montrerons étape par étape, comment négocier de très grands marchés, comment créer votre propre entreprise de négoce, comment et pourquoi maîtriser les incoterms et les techniques du négoce international, la géopolitique des matières premières, l'intelligence économique liée au commerce international, la veille économique et concurrentielle.

Après la formation, nous visiterons quelques sites touristiques à Singapour.

Egalement, nous irons à la rencontre des entrepreneurs afin créer des liens professionnels et faire d'eux des potentiels partenaires d'affaires et observer leur méthode de travail. Le but étant de prendre exemple sur leur modèle de réussite et l'adapter à notre écosystème, ensuite, nous pourrions nous implanter sur les marchés locaux et internationaux.

Que bénéficiez –vous en assistant au tourisme entrepreneurial

- En 2023 nous avons fait des transactions de plus 11 000 000 € (vous apprendrez à faire autant)
 - Les membres de notre réseau étaient sur des deals de plus 159 000 000 € (vous appartiendrez à ce groupe)
 - Vous bénéficierez de l'accompagnement en permanence du formateur pour une période minimum de :
3 mois
 - Vous recevrez le savoir et les secrets du métier grâce à l'entreprise pionnière dans les formations du négoce de matières premières en Afrique.
2016
 - Vous appartiendriez à notre réseau de négociants africains, nous avons le plus grand réseau de négociants africains au monde.
2500 Membres directs et indirects
 - Vous aurez accès au savoir du formateur
 - Vous aurez accès à toutes ses années d'expériences, négociant depuis :
2006
 - Vous serez formé sur la base des principes et méthodologies de l'entreprise leader du négoce de matières premières en Afrique
www.group-alliancegulf.com
 - Vous appartiendriez à l'association de négociants africains (la première association dans ce sens en Afrique et au monde)
www.ana-africa.org
- Vous recevrez des cours du pionnier et leader dans la formation du négoce de matières premières en Afrique
TCHAKOUTE Ernest

- Vous aurez accès au carnet d'adresses du Formateur
- 5 000 contacts d'entreprises actualisées
- Vous recevrez des interventions d'entreprises de négoce de Singapour
 1. Mr Alan Ang
 2. Mr Jackson Goh
 3. Mr KENNY Patel
 4. confidentiel
 5. confidentiel
- RESEAUTAGE ET BUSINESS TOURS
- Vous rencontrerez les autres participants venant à travers le monde (une occasion de se faire des amis et parler affaire avec les gens d'une certaine classe sociale, anciens ministres, médecins, hauts cadres, hommes d'affaires, chefs d'entreprises etc.)
- Vous visiterez les entreprises dans plusieurs secteurs d'activité exerçant à Singapour
- Vous visiterez la foire des hydrocarbures qui se tiendra à Singapour du 20 au 21 novembre 2024
- Vous visiterez la foire des nouvelles technologies qui se tiendra dans à la même période où nous serons à Singapour.
- Les gouvernements qui nous consultent dans le domaine du négoce des matières premières

ACCOMPAGNEMENT DES NOUVEAUX ENTREPRENEURS

HOLIDAY INN EXPRESS & SUITES SINGAPORE NOVENA



Ce séminaire se tiendra HOLIDAY INN EXPRESS & SUITES, NOVENA- SINGAPOUR

OBJECTIFS GENERAUX DE LA FORMATION

De manière générale, cette formation aura pour objectifs de :

- Montrer les caractéristiques et les avantages particuliers des opérations internationales liées au métier du négoce.
- Faire connaître les contraintes techniques, économiques et juridiques liées au transport international de marchandises.
- Faire repérer les points clés d'un contrat de négoce international en restant très pragmatique et concret.
- Faire connaître les stratégies de ventes internationales.
- Mettre l'accent sur l'étude de la veille et la géostratégie.

OBJECTIFS SPECIFIQUES DE LA FORMATION

Et de manière spécifique, la formation permettra aux participants :

- D'acquérir des bases leur permettant de dialoguer efficacement avec leurs interlocuteurs dans la chaîne d'exécution des opérations commerciales, internationales, d'import-export, et plus particulièrement de négoce international.
- De participer à l'élaboration, la négociation et l'exécution d'un contrat de négoce international.
- De savoir apprécier la performance et la fiabilité d'un contrat de transport international et de ses annexes, sur la base d'une bonne capacité de communication avec les professionnels des métiers du commerce et de la logistique internationale.
- D'être à même de participer efficacement à une démarche de gestion des risques liés à la responsabilité et à l'exécution des opérations de négoce international.

CIBLES

La formation s'adresse aux :

- ✓ Directeurs ;
- ✓ Employés ;
- ✓ Étudiants ;
- ✓ Entrepreneurs ;
- ✓ Commerçants ;
- ✓ Chercheurs d'opportunités.

DATE / DURÉE / LIEU

Nous vous suggérons de faire vos réservations du 13 au 22 novembre 2024

Pourquoi réserver le 13 ? Tout simplement pour s'adapter au décalage horaire

Pourquoi prolonger le séjour : il vous permettra de faire plus de rencontre sur le plan professionnel et de découvertes sur le plan touristique

- ✓ **Arrivée des participants :** Du 13 au 14 novembre 2024
- ✓ **Formation :** Du 15 au 18 Novembre 2024
- ✓ **Visite du SALON INTERNATIONAL DE LA FOIRE DU GAZ ET DU PETROLE :** Du 19 au 21 novembre 2024
- ✓ **Départ des participants :** vendredi le 22 novembre 2024

MÉTHODOLOGIE

La méthodologie de cette formation mettra en avant les approches pratiques et participatives tels que :

- ✓ Apports théoriques et échanges d'expériences entre les participants ;
- ✓ Projections de vidéos ;
- ✓ Échanges / débats sur les cas pratique d'entreprise ;
- ✓ Exercices d'évaluation ;
- ✓ Support de cours.
- ✓ Parrainage



Notre Salle de cours
Adaptée pour une formation de qualité

LE FORMATEUR



TCHAKOUTE Ernest (Coach Ben)

Promoteur du GROUP 'ALLIANCE GULF.CO., LTD
(Société de Négoce et de Représentation) créée
en 2005 à Dubaï

www.group-alliancegulf.com

- Conférencier international,
- Responsable de www.startupane.com
- Promoteur de www.b2life.net
- Promoteur de www.comotron.com
- Co-créateur de www.ana-africa.org
- Promoteur de T-MEDIA PROD
- Promoteur de FALCON DIASPORA
(Entreprise de Due Diligence)

startupane1@gmail.com

manager@group-alliancegulf.com

<https://www.linkedin.com/in/ben-aly/>

JARDIN DE LA BAIE



SINGAPOUR, LA VILLE JARDIN

STRUCTURATION DE LA FORMATION

Il est important de noter que l'ensemble des cours est remis sur un support clé USB afin que vous puissiez le consulter bien après la formation.

Le contenu complet des cours est également donné dans la clé USB et lors de la formation en présentiel nous partageons uniquement des secrets très bien gardés dont on ne saurait enregistrer car confidentiel.

Après le paiement de la somme intégrale des frais de formation, quelques cours seront envoyés afin que les participants prennent connaissance avant leur arrivé; pour les non-dits dans les supports de cours, ils les découvriront sur les lieux.

Compte tenu du caractère ultra confidentiel autour du négoce, nous nous abstenons de divulguer une partie du programme qui sera dispensée lors de la formation, afin de ne pas montrer aux forces en présence ce que nous apprenons dans nos formations.

A partir du moment où nous prenons conscience que notre peuple est en guerre, nous devrions éviter de tomber dans un piège qui nous demande la transparence à tout moment. Pourtant les autres conservent jalousement certains secrets, alors, nous devons nous éviter de toujours vouloir tout étaler sur la place publique nous rendant vulnérable aux gens d'en face.



LE 14 NOVEMBRE 2024
Arrivée des participants
Accueil des participants

LE 15 NOVEMBRE 2024 1er JOUR DE FORMATION		
15H30 – 16H00	16H00-16H30	16h30-19h00
Installation des participants	Présentation des participants	<p style="text-align: center;">COMPRENDRE LE NEGOCE</p> <p>I. DES HYDROCARBURES (les règles de jeu du négoce des hydrocarbures)</p> <p>II. DES MINERAIS</p>
PAUSE-CAFE 19H00- 19H30		
19h30-20h30	20H30-21H00	21H00-21H30
III. LE NEGOCE DES CEREALES	IV. LE NEGOCE DU SUCRE	Cas pratiques

**LE 16 NOVEMBRE 2024
2eme JOUR DE FORMATION**

15H30 – 16H00	16H00-18H30	18h30-19h00
Installation des participants	FINANCE VOLATILE I. Finance noire II. Finance transactionnelle III. Instruments bancaires	INTELLIGENCES I. Intelligence Economique
PAUSE-CAFE 19H00- 19H30		
19h30-20h00	20H00-20H30	20H30-21H00
II. Intelligence Concurrentielle	III. Intelligence Marketing	Rencontre avec Alan

ACCOMPAGNEMENT DES NOUVEAUX ENTPRENEURS

**LE 17 NOVEMBRE 2024
3eme JOUR DE FORMATION**

<p>15H30 – 16H00</p> <p>Installation des participants</p>	<p>16H00-17H30</p> <p>OFFSHORING</p> <p>Les comptes et sociétés offshores</p>	<p>17h30-19h00</p> <p>MARKETING</p> <p>a. Comment se démarquer de la concurrence</p> <p>b. Elaboration d'un plan et stratégie marketing</p> <p>c. Technique de la stratégie Océan Bleu</p> <p>d. Méthode de la Vache Pourpre</p> <p>e. Comment avoir une offre irrésistible</p>
<p>PAUSE-CAFE 19H00- 19H30</p>		
<p>19H30-20H00</p> <p>GESTION</p> <p>a) Comment identifier les faux clients afin de gagner en temps ?</p> <p>b) Quels sont les outils et indispensable pour débiter dans le négoce.</p>	<p>20h00 –20h30</p> <p>c) Comment attirer et impacter de façon irrésistible les clients vers vous pour éviter de courir après ces derniers</p> <p>d) Réseaux sociaux bonne ou mauvaise chose pour un nouveau négociant ? Pourquoi ?</p>	<p>20H30-21H00</p> <p>Rencontre avec Mister Jackson</p>

LE 18 NOVEMBRE 2024
4eme JOUR DE FORMATION

15H30 – 16H00

Installation des participants

16H00-19H00

MANAGEMENT

- **Secret des entreprises de négoce qui durent dans le temps**
- **Comment créer et gérer une entreprise de négoce qui dure également dans le temps ?**
- **Comment diriger et devenir un leader compris d'une entreprise de négoce (vidéo explicative)**
- **comment gérer son activité (entreprise) de négoce lorsqu'on est seul au début de notre activité afin qu'il grandisse**
- **Comment planifier la croissance de notre entreprise**
- **Comment choisir efficacement son secteur ou son domaine d'activité afin de se lancer et réussir de façon infaillible dans le négoce.**
- **Qui recruter en premier dans notre nouvelle entreprise de négoce ?**

PAUSE-CAFE 19H00- 19H30

19h30-20h30

GEO POLITIQUE

- **Comprendre le monde selon la CIA**
- **Comprendre les enjeux du Cacao et la place du Cacao dans la géopolitique mondiale.**
- **Connaitre nos forces et nos faiblesses**
- **Connaitre les forces et les faiblesses des acteurs en place**

20h30 – 21h00

Rencontre avec Kenny

DINER
20H00

DU 19 AU 21 NOVEMBRE 2024

**OSEA : SALON INTERNATIONAL DE LA FOIRE DU
GAZ ET DU PETROLE**

LE 22 NOVEMBRE 2024

DEPART DES APPRENANTS

SINGAPOUR : D'Etat sous-développé en ville exemplaire



Face à la marina, il trône avec fierté. L'imposant **Merlion**, animal mythologique mi-poisson mi-lion, a une mission qu'il remplit à la perfection : protéger Singapour. La petite ville-Etat, coincée entre Malaisie et Indonésie, est devenue indépendante en 1965. En quelques décennies, les réformes l'ont bouleversée. Économie florissante, basée sur le fret, la finance et les nouvelles technologies, préservation de la paix sociale entre ses trois ethnies (les Chinois bouddhistes, les Malais musulmans et les Indiens hindouistes), protection de son environnement, tout lui réussit. La cité ultramoderne et mastodonte de l'économie mondiale est guidée par des dirigeants visionnaires.

FACTURATIONS ET OPTIONS

A-Facturation

Inscription 250 000 FCFA soit 385 € (non remboursable)

Frais de formation 1 950 000 frs CFA soit 2 973 €

Date limite de paiement des frais d'inscription le 15 octobre

Date limite de paiement des frais de formation le 1^{er} novembre

Formule Gold 1 950 000 FCFA*	Frais pédagogique
	Matériels didactiques
	Documents numériques
	Clé USB + vidéos pédagogiques
	Matériels de formation
	Supports de cours
	<u>Atouts</u>
	Vous êtes orienté vers une agence de voyage
	Diner de bienvenue
	Dans un souci de vous alléger la tâche, vous aurez si vous le souhaitez la possibilité de vous associer afin de minimiser les couts sur l'hébergement
Diner de séparation	

*Paiement en tranches possible

B- Option de Paiement

Les frais de formation, varient en fonction de la période à laquelle, l'apprenant s'acquittera de ses frais d'inscription d'une valeur de « **250 000 frs CFA** » soit **382€** (non remboursable).

GOLD	PRESTIGE (Recommandé)	PLATINIUM
FORMATION SUR LE NEGOCE DES MATIERES PREMIERES	FORMATION SUR LE NEGOCE DES MATIERES PREMIERES	FORMATION SUR LE NEGOCE DES MATIERES PREMIERES
STYLO	STYLO	STYLO
BLOC NOTE PERSONNALISE	BLOC-NOTE PERSONNALISE	BLOC NOTE PERSONNALISE
T-SHIRT COMMODITY TRADER	T-SHIRT COMMODITY TRADER	T-SHIRT COMMODITY TRADER
CARTE SG (AUTORISATION D'ENTREE)	MUG	MUG
	CARNET D'ADRESSE DU COACH	CARNET D'ADRESSE DU COACH
ORIENTATION DANS LE CHOIX DES HOTELS	UN ORDINATEUR (LAPTOP)	UN ORDINATEUR (LAPTOP)
	PRISE EN CHARGE	PRISE EN CHARGE
	INSERTION AU PNC	CARTE SG (AUTORISATION D'ENTREE)
	INSERTION AU PNC	ACCOMPAGNEMENT PERSONNEL DE COACH
		ACCOMPAGNEMENT DANS LA CREATION D'ENTREPRISE OFFSHORE (CONSEILS ET IDEES)
INSCRIPTION : 250.000	INSCRIPTION : 250.000	INSCRIPTION : 250.000
Frais de formation 1.950.000 (2 973 €)	Frais de formation 3.250.000	Frais de formation 3.500.000

C- Autre Option de Paiement

Nous recommandons aux participants de se faire former en groupe.

Car le négoce étant l'une des activités économiques à fort rendement financier, mais méconnu particulièrement par les africains ; Il serait avantageux pour tout apprenant de bénéficier de cette formation avec un membre de sa famille, ou un(e) proche ami(e). Et même pour une entreprise de faire former plusieurs de ses employés.

Le but étant non seulement de transmettre les secrets du négoce, mais aussi de pérenniser les structures mises sur pied de génération en génération afin d'avancer à pas de géants et rattraper le retard que nous avons enregistré.

De plus, vous faire former en groupe vous permettra de jumeler vos forces, vos connaissances acquises pour mieux établir des stratégies de conquête du marché international en négoce.

Ce faisant la facturation est répartie comme suit :

OPTIONS GROUPE	FRAIS DE FORMATION A PAYER
02 Personnes (couple)	1.950.000 + ½ Tarif =975000 soit 2.925.000 (4459€) Au lieu de 3.900.000 francs CFA (5946€)

ACCOMPAGNEMENT DES NOUVEAUX ENTREPRENEURS

Ce qu'ils disent de la formation



Progressivement les participants au tourisme entrepreneurial de KRIBI retournent chez eux.

Il faut le dire tous les entrepreneurs devraient venir chez nous apprendre les techniques de marketing.

Pendant que les gens se liguent contre vous en vous traitant de tous les noms d'arnaqueurs et qu'en pleine turpitudes tu réussis à vendre des formations.

Encore plus difficile et important vendre la destination Cameroun (faire des gens payer des billets d'avions), avec tous les clichés qu'on a sur ce pays.

Je suis fier de mon équipe.

Il faut avoir un niveau très élevé en marketing et un mindset très fort pour réussir cet exploit.

J'imagine un jeune qui apprend jour après jour à mes côtés rien ne pourra le déstabiliser.

16:37 ✓



Une partie de ce qui se passe dans Notre Groupe Privé de Négociants

GROUPES PRIVÉS DE NÉGOCIANTS & COMMODITY TRADING

Translate to English

14:34

Reply

Bonjour au groupe .vous avez un contrat ou une transaction a executer et les moyens financiers vous manquent ??? Nous sommes votre solution grace a nos partenaire financiers bases aux USA,Canada et les iles caraibes .

conditions 🙌🙌🙌

- 1-avoir un bon de commande ferme ou ICPO
- 2- montant minimum \$2m et \$ 25m comme montant maxi
- 3-l'entreprise qui emet le bon ou le ICPO doit avoir une bonne reputation ou connue
- 4- votre entreprise doit avoir minimum 2 ans d'existence
- 5 - avoir un SPA signe,
- 6- les documents juridiques et d'imposition doivent etre dispo et a jours
- 7- le profil de l'entreprise et de ses membre doivent etre dispo
- 8-un demande de financement adresse a xxxxxxx USA
- 9- avoir un bilan financier authentifie de 2 ans minimum (DSF pour les camerounais) ou 2 years of financial statements (en anglais)
- 10- etre capable de ceder 50% de part du projet
- 11- faire le pitch du projet c'est a dire (presentation du projet,Tableau d'exploitation et de remboursement du pret a 5 % par an d'interet)
- 12-le plan de remboursement de 3 mois a 10 ans maximum .
- 13-avoir un site internet a jour et les E-mail adresses professionnels

14:35

Write a message...

Bonjour coach,
Est ce que dans ton Database tu
as quelques vendeurs de lingots
d'aluminium A7?

06:04

J'ai toujours cet ICPO que je veux
concretiser.

06:05

Merci

06:05

Bonjour coach,
Est ce que dans ton Database tu as quelques
vendeurs de lingots d'aluminium A7?

Nous avons l'un de nos membres qui
fait dans l'Aluminium je vais voir et je te
reviens

06:06 ✓✓

J'ai un avis a manifestation d'interet sur
la fourniture de petrole et lubrifiants UN
Somalie, 1 AN de contrat. La cloture le 20
decembre.

06:06

Je m'en occupe.

06:06

ok

06:07 ✓✓

2 messages non lus

Vous
Nous avons l'un de nos membres qui fait
dans l'Aluminium je vais voir et je te reviens

Okay

06:07

Message

ILE DE SENTOSA



Sentosa, qui signifie « paisible » en malais, est une île et station touristique à Singapour, visitée par à peu près 5 millions de touristes par an. Parmi les attractions, on peut citer une plage de sable longue de 2 km, le Fort Siloso, deux parcours de golf, deux hôtels 5 étoiles, et le Resorts World Sentosa, comprenant le parc à thème Universal Studios Singapore. Le sommet américano-nord-coréen, entre Donald Trump et Kim Jong-un, s'est ouvert dans un hôtel de luxe situé sur cette île, le 12 juin 2018.



Hollywood

Hollywood est la zone d'entrée d'Universal Studios Singapore. Après avoir pénétré dans le parc via l'Entrance Plaza, le visiteur déambule à travers une reproduction couverte du célèbre Hollywood Boulevard. Cette zone est principalement un ensemble de boutiques et restaurants, mais contient tout de même une salle de spectacle équipée pour accueillir les plus grands shows de Broadway.

CONSIGNES POUR LES PARTICIPANTS

Startup-Ane accorde une grande importance à la relation qui la lie à ses apprenants. De ce fait, ce voyage étant un investissement important, nous nous engageons à vous offrir les meilleurs conseils pour le préparer et répondre au mieux à vos attentes.

Ainsi donc, Le plaisir et la sécurité de nos apprenants étant notre priorité, nous avons mis en place des mesures et des consignes « *strictes* » afin d'assurer votre protection.

Nous nous engageons à les appliquer et faisons appel à votre bonne collaboration pour la sécurité de tous. Parcourez notre programme d'activités pour en connaître les détails.

Vous trouverez dans le texte qui suit des consignes simples pour faciliter votre séjour durant cette formation. Merci de les lire attentivement.

CONSIGNES SANITAIRES

1. Présentez-vous avec les deux (2) éléments suivants :
 - Votre masque bien installé sur le visage (Port du masque obligatoire)
 - Votre test de Covid-19, vaccinations « universelles » (DTCP, hépatite B) ;
 - Si vous sortez de Singapour, hépatite A et fièvre typhoïde ;
 - En cas de séjour prolongé (expatriation par exemple) : encéphalite japonaise.
2. Les personnes pour qui un ou plusieurs des éléments suivants s'appliquent sont exempts de participation à la formation :
 - Si vous avez reçu une consigne d'isolement de la santé publique ou de votre médecin
 - Si vous présentez un ou plusieurs des symptômes associés à la COVID-19 : Apparition ou aggravation d'une toux (Fièvre, Difficultés respiratoires, Perte soudaine de l'odorat sans congestion nasale, perte de goût)

CONSIGNES DE VOYAGE

Bien vouloir cliquer sur ce lien pour prendre connaissance des conditions de voyage :

https://www.routard.com/guide/singapour/1094/avant_le_depart.htm

CONSIGNES DURANT LA FORMATION

Les participants sont priés :

1. D'avoir un visa.
2. D'avoir Une preuve de participation à l'évènement en l'occurrence d'un Badge (délivré par StartupAne) porté et bien mis en évidence.
3. De limiter les déplacements « extra » durant le déroulement des activités.
4. Ne pas s'éloigner du groupe lors des activités liées à la formation sauf en cas de raisons valables préalablement signalées au coordonnateur.
5. D'arborer son badge pendant la formation et lors des activités pour des mesures de sécurité.
6. De respecter les instructions qui vous seront données par le promoteur.
7. De respecter les instructions d'hébergement.

NB : En cas de non-respect de ces consignes, **STARTUPANE ne sera aucunement tenu pour responsable et décline toutes les charges qui pourront encourir.**

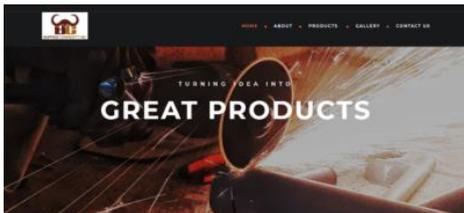
NB : Le Paiement des Frais d'inscriptions donne lieu à l'acceptation de ces consignes particulières

RETRO SUR CERTAINS DE NOS ANCIENS APPRENANTS EN NEGOCE

Parce que notre formation en Négoce se veut être une formation pointilleuse et de haut niveau, Tous nos apprenants ressortent avec les clés en main pour devenir leurs propres patrons dans le secteur du négoce.

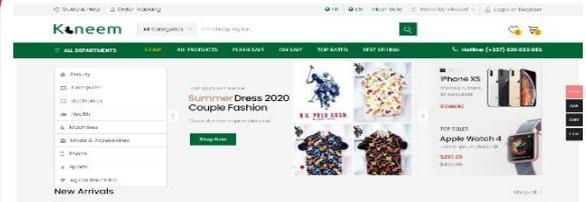
Quelques-uns de nos apprenants ayant mis sur pied leur propre société de négoce.

Max



Buffalo Commodity Incorporated

Dieudonné DEUNANG



kaneem

Mah ETOUGOU



Sanerc Commodities

Yann KEDY



Valoris africa

RETRO SUR CERTAINS DE NOS ANCIENS APPRENANTS EN NEGOCE



DALI ABDON



Panther commodity



DALI ABDON

Comme eux, faites le pas et inscrivez-vous à cette session de formation, et écrivez votre nouvelle histoire d'entrepreneur avec nous.

Votre Réussite, c'est notre Business !

QUELQUES COMPAGNIES AERIENNES QUI DESERVENT A SINGAPOUR

Air France: <https://www.airfrance.cm/>

Myanmar Airways International: <https://maiair.com/>

Air Canada: <https://www.aircanada.com/>

Jetstar Asia Airways: <https://www.jetstar.com/au/en/home>

Ethiopian Airlines: <https://www.ethiopianairlines.com/cm>

Turkish Airlines: <https://www.turkishairlines.com/>

Emirates: <https://www.emirates.com/>

- Portail officiel de Singapour : <https://www.ica.gov.sg/enter-transit-depart/entering-singapore>

ACCOMPAGNEMENT DES NOUVEAUX ENTREPRENEURS

Comment s'inscrire à la formation ?

- <https://www.startupane.com/formations/>

Que bénéficier vous en assistant au tourisme entrepreneurial de Singapour ?

- En 2023 nous avons fait des transactions de plus **11 000 000 €** (vous apprendrez à faire autant)

- Les membres de notre réseau étaient sur des deals de plus **159 000 000 €** (vous appartiendrez à ce groupe)

- Vous bénéficierez de l'accompagnement en permanence du formateur pour une période minimum de :

3 mois

- Vous recevrez le savoir et les secrets du métier grâce à l'entreprise pionnière dans les formations du négoce de matières premières en Afrique.

2016

- Vous appartiendriez à notre réseau de négociant africain, nous avons le plus grand réseau de négociant africain au monde.

2500 Membres direct et indirect

- Vous aurez accès au savoir du formateur

-

- Vous aurez accès à toutes ses années d'expériences, négociant depuis :

2006

- Vous serez formé sur la base des principes et méthodologies de l'entreprise leader du négoce de matières premières en Afrique

www.group-alliancegulf.com

- Vous appartiendriez à l'association de négociant africain (la première association dans ce sens en Afrique et au monde)

www.ana-africa.org

- Vous recevrez des cours du pionnier et leader dans la formation du négoce de matières premières en Afrique

TCHAKOUTE Ernest

- Vous aurez accès au carnet d'adresses du Formateur

- **5 000** contacts d'entreprises actualisées

- Vous recevrez des interventions des entreprises du négoce de Singapouriennes

1. **Mr Alan Ang**
2. **Mr Jackson Goh**
3. **Mr KENNY Patel**
4. **confidentiel**
5. **confidentiel**

- **RESEAUTAGE ET BUSINESS TOURS**

-
- Vous rencontrerez les autres participants venant à travers le monde (une occasion de se faire des amis et parler affaire avec les gens d'une certaine classe sociale, anciens ministres, médecins, hauts cadres, hommes d'affaires, chefs d'entreprises etc)
-
- Vous visiterez les entreprises dans plusieurs secteurs d'activité exerçant à Singapour
-
- Vous visiterez la foire des hydrocarbures qui se tiendra à Singapour du 20 au 21 novembre 2024
-
- Vous visiterez la foire des nouvelles technologies qui se tiendra dans à la même période où nous serons à Singapour.
-
- Les gouvernements qui nous consultent dans le domaine du négoce des matières premières

CARTOGRAPHIE DU LIEU DE FORMATION AVEC LES HOTELS A PROXIMITE

