FORMATION DE MISE A JOUR EN NEGOCE

Du 09 – 14 Mars 2021 à Accra au Ghana

AVANT-PROPOS

Le Négoce est l'activité commerciale la plus lucrative au monde et l'Afrique reste depuis longtemps le continent qui ravitaille le reste du monde en matières premières brutes, et celui qui importe la majorité de ses produits de consommation.

Tout ceci s'effectue grâce aux négociants qui sont tout sauf des africains.

Fort de ce constat alarmant, et grâce à notre panafricanisme économique nous avons décidé depuis un moment de former le maximum d'africains dans le métier de négoce des matières premières afin qu'ils puissent être au centre de ce qui se passe en Afrique.

Au cours donc, de cette formation, nous vous donnerons les éléments clés du négoce, qui feront de vous des négociants forts et puissants capables de concurrencer sur le marché international.

Nous vous montrerons étape par étape, comment négocier de très grands marchés, comment créer votre propre entreprise de négoce, comment et pourquoi maitriser les incoterms et les techniques du négoce international, la géopolitique des matières premières, l'intelligence économique lié au commerce international, la veille économique et concurrentielle.

Après la formation, nous aurons à visiter quelques sites touristiques à Dubaï et aller à la découverte des marchés et des niches d'investissements capables d'être implémenté dans nos écosystèmes.

Egalement nous irons à la rencontre des entrepreneurs pour nouer des liens de partenariats et voir leur façon de travailler et d'entreprendre, ceci dans le but de calquer leur modèle de réussite et l'adapter dans notre écosystème, afin de nous implanter sur nos marchés locaux, et internationaux.

OBJECTIFS GENERAUX DE LA FORMATION

De manière générale, cette formation aura pour objectif de :

- Montrer les caractéristiques et les avantages particuliers des opérations internationales liées au métier du négoce.
- Faire connaître les contraintes techniques, économiques et juridiques liées au transport International de marchandises.
- Faire repérer les points-clés d'un contrat de négoce international en restant très pragmatique et concret.
- Faire connaitre les stratégies de ventes internationales.
- Faire beaucoup de veille et de géostratégie.

OBJECTIFS SPECIFIQUES DE LA FORMATION

Et de manière spécifique, la formation permettra aux participants:

- d'acquérir des bases leur permettant de dialoguer efficacement avec leurs interlocuteurs dans la chaîne d'exécution des opérations commerciales internationales, d'import-export, et plus particulièrement de négoce international.
- de participer à l'élaboration, la négociation et l'exécution d'un contrat de négoce international
- de savoir apprécier la performance et la fiabilité d'un contrat de transport international et de ses annexes, sur la base d'une bonne capacité de communication avec les professionnels des métiers du commerce et de la logistique internationale.
- d'être à même de participer efficacement à une démarche de gestion des risques liés à la Responsabilité et à l'exécution des opérations de négoce international.

CIBLES

La formation s'adresse aux :

- ✓ directeurs ;
- ✓ employés ;
- ✓ étudiants ;
- ✓ entrepreneurs ;
- ✓ commerçants ;
- ✓ chercheur d'opportunités.

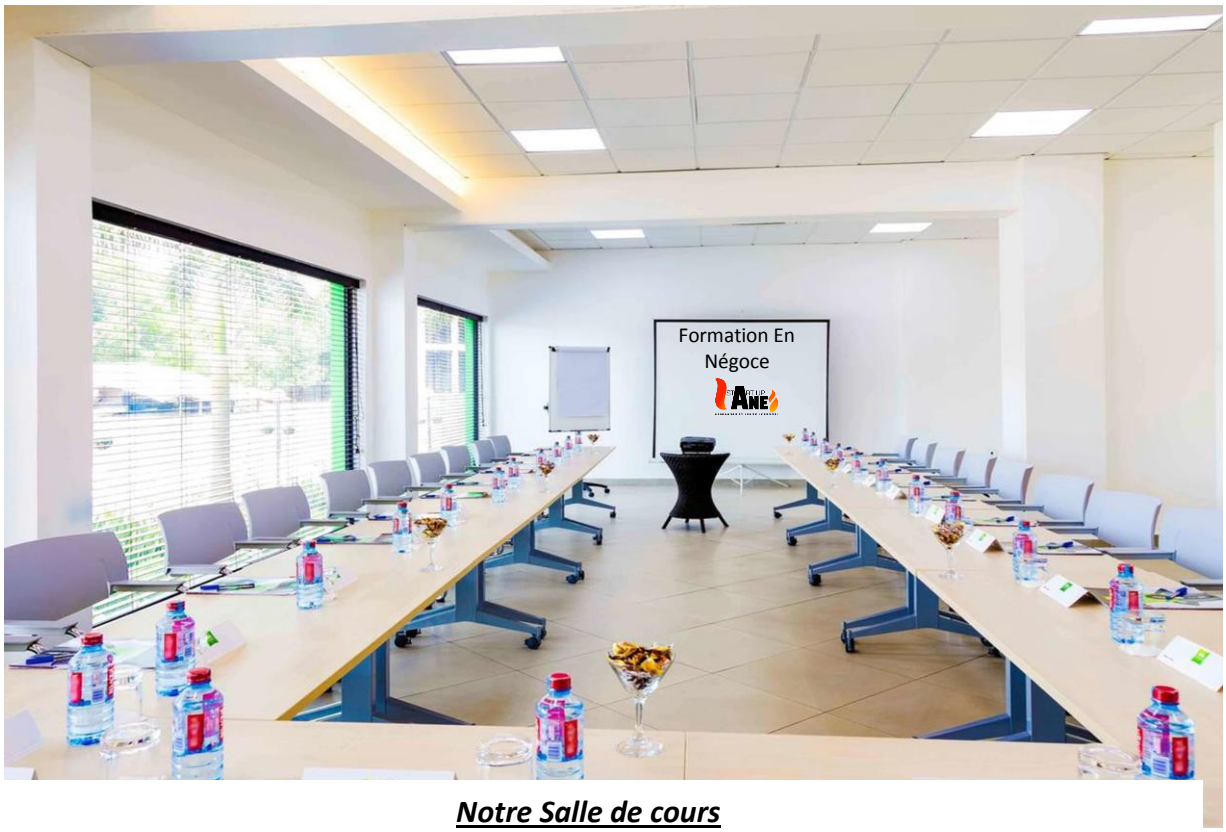
DATE / DURÉE / LIEU

Cette formation se déroulera du 09 au 14 Mars 2021 au Ghana
Arrivée des participants : Mardi 09 Mars 2021
Départ des participants : Dimanche 14 Mars 2021.

MÉTHODOLOGIE

La méthodologie de cette formation mettra en avant les approches pratiques et participatives tels que :

- ✓ apports théoriques et échanges d'expériences entre les participants ;
- ✓ projections de vidéos ;
- ✓ échanges / débats sur les cas pratique d'entreprise ;
- ✓ exercices d'évaluation ;
- ✓ support de cours.
- ✓ Parrainage



Notre Salle de cours
Adaptée pour une formation de qualité

CIRCUIT TOURISTIQUE

En vue de bien s'imprégner des habitudes de vies des Ghanéens, le petit déjeuner sera pris à la ***Ghanéenne "Street Food***". Et les sites suivants seront par la suite visités :

1 - **Osu Castle** (fort construit par les hollandais en 1652 pour la vente des esclaves)

2 – **Kwame Nkrumah park** (la Tombe et le Musée de Kwame Nkruma)

3 - **James Town (**phare de 28 mètres construit à l'origine en 1871)

4 - **Independence square (**monuments à la lutte pour l'indépendance du Ghana)

5 – **Dubois House (**La maison où il a vécu W.E.B. DuBois le père du panafricanisme)

6 – **Makola market** (plus grand marché de l'Afrique de l'ouest)

7-**Art center** (marché des arts)

8 - visite des entreprises et rencontre avec les entrepreneurs micro-Industriels Ghanéens (en cours de négociation).

Dans l'après-midi, le Déjeuner se prendra au restaurant la Ghanéenne, situé au marché des équipements électroniques à "***ODOW RISE***".

En soirée on visitera des lieux de réjouissances afin de suivre la musique typique Ghanéenne dite « ***LIVE BAND » à THE PLACE*** et le diner se prendra sur place à la façon Ghanéenne.

NB : Durant toute la durée du séjour au Ghana, un bus sera mis à la disposition des apprenants afin qu'ils puissent aisément effectuer leurs déplacements

LES ACTEURS DE LA FORMATION

Ernest TCHAKOUTE *(Coach Ben)*

Promoteur d'ALLIANCE GULF. CO., LTD (Société de Négoce et de Représentation) créée en 2005 à Dubaï

Chocolatier, Conférencier international, Formateur en entrepreneuriat, Industriel, Responsable de la

STARTUP D'ACCOMPAGNEMENT DES NOUVEAUX ENTREPRENEURS », Promoteur du fast Food « PETIT BONHEUR BIO »
Promoteur de la société nigérienne « SAVEURS DU SAHEL »
Promoteur du réseau télécom « FREE NETWORK »
Promoteur de la marque « B2-LIFE »

https://www.linkedin.com/in/ben-aly/
www.startupane.com

Max Wouha, Founder & CEO, Buffalocommodity Inc

Alumni de la 7e promotion (Novembre 2017) des négociants. Max Wouaha est Négociant international des matières premières. Il va, au cours de cette formation, édifier les apprenants sur les avantages du Négoce. Il parlera également de son expérience dans le monde des affaires et surtout, ce qu'il a eu grâce au Négoce.

https://www.linkedin.com/in/max-wouaha-282a0a5b/

www.buffalocommodityinc.com maxwouaha@buffalocommodityinc.com

Jules YAO KOUADIO, CEO de KYNFAT

Alumni de la 1ère promotion des négociants, il a, grâce à cette formation, négocié des marchés importants dans le domaine du cacao et de noix de cajou.

Aujourd'hui, il fait dans l'immobilier et dans la représentation pharmaceutique. Il est à la tête de KYNFAT, une structure de Négoce et de Représentation en Côte d'Ivoire.

Me Innocent AKA KOUACOU, Juriste d'affaires

Conseil juridique agréé par le Ministère de la Justice et

des Droits de l'Homme, Garde des Sceaux de la République de Côte d'Ivoire. Membre de la Chambre National de Conseils Juridiques de Côte d'Ivoire. Directeur Général Adjoint d'une société anonyme ivoirienne, il est spécialisé dans le Business Développement, le management et le Développement Humain.

https://www.linkedin.com/in/innocent-aka/

CONTENU DE LA FORMATION

Pour des raisons de veille et d'intelligence stratégiques, le contenu de la formation ne pourra être donné en public.

Par contre, elle sera envoyée à tout participant s'étant acquitté de ses frais d'inscription.

MODULES

I – COMPRENDRE LE NEGOCE
a-
b-

II – DOMAINE BANCAIRE EN NEGOCE
a-
b-

III – PRESENTATION DES SITUATIONS DU NEGOCE : ETUDE DE CAS DES PRODUITS TROPICAUX

a-
b-
c-

IV – LES REGLES DU JEU EN NEGOCE
a-
b-

V – CAS PRATIQUES

a-
b-
c-

VI – LES MODES DE TRANSPORT EN NEGOCE INTERNATIONAL
a-
b-

VII – INTELLIGENCE ECONOMIQUE
a-
b-
c-

VIII- INTELLIGENCE CONCURRENTIELLE

a-
b-

IX- INTELLIGENCE MARKETING

a-
b-

X- CULTURE ENTREPRENEURIALE

a-
b-

XI- VEILLE JURIDIQUE

a-
b-

XII- VEILLE STRATEGIQUE

a-
b-

XIII- GEOSTRATEGIE

a-
b-
c-

START UP ANE
ACCOMPAGNEMENT DES NOUVEAUX ENTREPRENEURS

STRUCTURATION DE LA FORMATION

MARDI 08 Décembre
Arrivée des participants
Accueil des participants par l'équipe StartupAne
RENCONTRE ET DINER DE BIENVENUE

1er JOUR		
08H30 – 09H30 **Petit déjeuner**	**09H30-10H30** **comprendre le Négoce** a- b-	**10h30-12h30** **Domaines Bancaires en Négoce** **a-** **b-**
PAUSE-CAFE 12H30 – 13H30		
APRES-MIDI		
13h30-15h30 **présentation des situations du Négoce : étude de cas des produits tropicaux** a- b- ***c-***	**15H30-17H30** Les règles du jeu en Négoce a- b-	**17H30-19H00** cas pratiques **a-** b- c-
DINER 20H00		

2ème JOUR		
08H30 – 09H30 Les modes de transport en Négoce international a- b- c-	**09H30-10H30** Intelligence Economique a- b- c-	**10h30-12h30** Intelligence Concurrentielle a- b
PAUSE CAFE 12h30 – 13h30		
APRES-MIDI		
13h30-15h30 Intelligence Marketing a- b-	**15H30-17H30** Culture Entrepreneuriale a- b	**17H30-19H00** Veille Juridique a- b-
DINER 20H00		

3ème JOUR	
MATIN	
08H30 – 09H30 Veille Stratégique a- b-	**09H30-12H30** Géostratégie a- b- c-
APRES-MIDI	
12h30 – 13h30 Pause-café	**13h30 – 17h30** Pratiques
DINER 20H00	

4ième JOUR	
08H30 – 09H30	**09H30 – 14H00** VISITES TOURISTIQUES
PAUSE CAFE 14H00 – 15H30	
APRES-MIDI	
REPOS **15H30 – 19H30**	
21H00 **SOIREE LIBRE**	

5ième JOUR
DEPART DES PARTICIPANTS

NB : La prise en charge des participants est faite dès leur arrivée à Accra Du Mardi 09 Mars, jusqu'à la date de leur départ dimanche le 14 Mars.

FACTURATION ET OPTIONS

Inscription 50 000 FCFA (non remboursable)
Frais de formation 880 000 FCFA

Date limite de paiement des frais d'inscription le 15 Février

Date limite de paiement des frais de formation le 28 Février

Tous les « Renac » bénéficieront d'une remise
Sur les frais de formations

FORMULE PRIVILEGE (F1) **880 000 FCFA***	Frais pédagogique
	Documentation
	Matériels didactiques
	Support de cours
	Vidéos pédagogiques
	Création d'un compte de négociant
	Accompagnement
	Parrainage
	Petit déjeûner
	Pause-café
	Dîner

FORMULE PRESTIGE (F2) **F1 + 150 000** **1 030 000FCFA***	Formule privilège +
	Clé USB + 10 vidéos pédagogiques
	Livres numériques
	Hébergement Prise en charge du mardi 09 Mars à midi Au dimanche 14 Mars à midi
	Transport Arrivée : aéroport – lieu d'hébergement Départ : lieu d'hébergement - aéroport
	Tourisme

FORMULE EXCELLENCE (F3) **F1 + F2 + 270 000** **1 300 000 FCFA***	Formule privilège
	Formule Prestige
	Accompagnement dans : -création d'une startup /entreprise de négoce -ouverture compte bancaire offshore -location des bureaux -assurance maladie

**Payement en Tranches Possible*

QUELQUES IMAGES DE LA PRECEDENTE FORMATION DU 08 – 13 DECEMBRE A ACCRA

DES LIEUX PRÊTS À VOUS ACCUEILLIR

Des hôtels étoilés pour un séjour de qualité

Des chambres luxueuses pour un repos bien mérité

Une restauration adaptée et équilibrée pour régaler vos papilles

Des espaces chaleureux pour une ambiance conviviale

RETRO SUR CERTAINS DE NOS ANCIENS APPRENANTS EN NEGOCE

Par ce que notre formation en Négoce se veut être une formation pointilleuse et de haut niveau, Tous nos apprenants ressortent avec les clés en main pour devenir leurs propres patrons dans le secteur du négoce.

Quelques-uns de nos apprenants ayant mis sur pied leur propre société de négoce.

- Max www.buffalocommodityinc.com
- Joël KEMAJOU : www.cleopatree.com
- Dieudonné DEUNANG: www.kaneem.com
- Mah ETOUGOU : www.sanerccommodities.com
- Yann KEDY : www.valorisafrica.com

Comme eux, faites le pas et inscrivez-vous à cette session de formation, et écrivez votre nouvelle histoire d'entrepreneur avec nous.

Votre Réussite, c'est notre Business !

INFORMATIONS UTILES

Restauration : La restauration sera assurée par l'hôtel Best western plus www.bestwesternplusaccra.com

Tourisme : Les participants sollicitant visiter d'autres sites touristiques au Ghana, peuvent le faire via l'agence DIJO AGENCY (www.dijoagency.com).

Hébergement : ceux souhaitant un lieu d'hébergement autre que le nôtre, seront remboursés une fois au Ghana à la hauteur du prix de notre hébergement.

- **HOTEL PALMA SPINTEX** : Spintex Rd Community 18 Junction Opposite ICGC Calvary Temple, Accra 10000 Ghana (situé à 10 minutes par voiture du lieu de formation)
- **HOTEL LABADI BEACH** : 1 Labadi By-Pass Labadi Beach Hotel, Trade Fair, Accra 70200 Ghana (situé à 20 minutes par voiture du lieu de formation) https://labadi-beach.accra-hotels-gh.com/fr/
- **LA PALM ROYAL BEACH HOTEL:** Bypass, 1 Labadi Road, Accra, Ghana https://www.lapalmroyalbeachhotel.com/
- **HOTEL RAMADA RESORT ACCRA COCO BEACH** Awi Koonaa Street, Accra, Ghana https://destinia.fr/h/h277158-hotel-ramada-resort-accra-coco-beach
- **HOTEL PALOMA**: https://paloma-hotel-spintex.accra-hotels-gh.com/fr/

START UP ANE
ACCOMPAGNEMENT DES NOUVEAUX ENTREPRENEURS

Adresses utiles

- **QUELQUES COMPAGNIES AERIENNES QUI DESERVENT LE GHANA**

Asky Airlines : https://www.flyasky.com/
Rwanda Air : https://www.rwandair.com
Air cote d'ivoire : https://www.aircotedivoire.com/

- **SITES OFFICIELS DU GHANA**

Site de l'immigration du Ghana : http://www.gis.gov.gh/

NOS PARTENAIRES

Alliance Gulf
Intégrateur de Solution

GOLD SEED

Saveurs du Sahel
المنتج الحلال
SÉSAME DORÉ
Tél : +227 80 85 80 84
Rond Point Terrain Musulman
Ex. Immeuble Caisse Nationale D'épargne
Niamey-Niger
saveursahel@gmail.com

BAMADH & CO.
L' accélérateur de croissance

B2 LIFE

FREE NETWORK